

# EDI – aber einfach!

## PSI Netzwerk mit myOpenFactory

Medienbrüche sind ein wesentlicher Faktor für Effizienzverluste in der Kommunikation zwischen Kunden und Lieferanten. Notwendige Daten sind zwar im ERP-System des Kunden vorhanden, werden jedoch mittels Fax oder E-Mail übertragen und müssen erneut in das ERP-System des Lieferanten eingegeben werden. Die resultierende manuelle Bearbeitung ist aufwendig und fehleranfällig.

Heute bereits etablierte Verfahren zum elektronischen Datenaustausch (EDI) lösen dieses Problem teilweise, haben aber den Nachteil komplexer Nachrichten, der Ausrichtung auf eine Point2Point-Kommunikation und sie unterstützen keine Kunden-Lieferanten-Netzwerke.

### Aus der Sicht des Einkaufs

Der Einkauf verbringt häufig zwei Drittel seiner Arbeit mit operativen Tätigkeiten, wie z. B. mit der Erfassung eingehender Dokumente im ERP-System, der Überprüfung von Abweichungen und der Klärung mit Lieferanten. Etwa 30 Prozent der Zeit entfallen im Einkauf auf Terminverfolgung. Lediglich fünf Prozent der Arbeitszeit verbleiben für den strategischen Einkauf.



myOpenFactory bietet mehr als Point2Point-Kommunikation.

### Aus der Sicht des Vertriebs

Auch im Vertrieb wird eine Reihe von Tätigkeiten manuell ausgeführt, ohne tatsächlich zur Wertschöpfung beizutragen, wie z. B. die Anlage von Anfragen und Aufträgen, die Eingabe von Artikeln und Lieferdetails. Speziell im Umfeld von Komponentenherstellern und Händlern bzw. bei einem intensiven Ersatzteilgeschäft ist der Aufwand für diese Tätigkeiten erheblich.

### Die Lösung

Wer hier Zeit einsparen will, schließt sich dem PSI Netzwerk mit myOpenFactory an. Einen besonderen Vorteil erhält man, wenn der Vertrieb des Lieferanten und der Einkauf des Kunden Hand in Hand arbeiten.

*Vertrieb und Einkauf arbeiten mit derselben Plattform.*

Typische Prozesse können automatisiert ablaufen:

- Der Einkäufer fragt ein Teil an.
- Zu der Anfrage versendet das liefernde Unternehmen mit myOpenFactory ein Angebot.
- Dieses Angebot erhält der Anfragende als Offerte und generiert hieraus eine Bestellung.
- Die Bestellung landet als Auftrag im ERP-System des liefernden Unternehmens.
- Mengen-, Termin- oder Preisabweichungen werden elektronisch abgeglichen.
- Manuelle Eingriffsmöglichkeiten für notwendige Entscheidungen bleiben erhalten.

PSI *penta* bietet für Einkauf und Vertrieb passende Adapter auf der myOpenFactory-Plattform, die dieses Zusammenspiel der Kunden-Lieferanten-Beziehungen ermöglichen.

Die wechselseitige Vernetzung aller PSI *penta* Anwender untereinander zum PSI Netzwerk wird damit Realität.

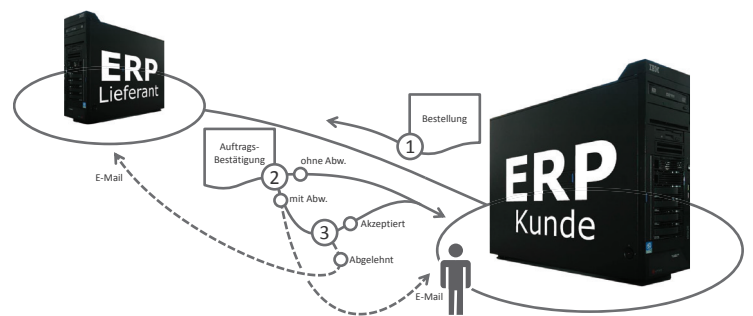
### Ausweitung des Netzwerks

Darüber hinaus können auch alle anderen Kunden und Lieferanten, die auf der myOpenFactory-Plattform vertreten sind, in die Kommunikation eingebunden werden.

Für Firmen, die bislang noch nicht an die Kooperationsplattform angeschlossen sind, hält myOpenFactory Standardadapter für viele ERP-

Systeme bereit, die eine schnelle Anbindung ermöglichen:

- AMS Hinrichs+Müller®
- Asseco AP plus®
- BEOS®
- Dakota®
- Fauser JobDispo®
- Infor-COM®
- Infor-LN®
- Microsoft Dynamics Ax®
- Microsoft Dynamics Nav®
- proAlpha®
- PSI *penta*®
- Sage Bäurer®
- SAP® All-In-One
- SAP® Business-One



Automatisierte Prozesse entlasten Einkauf und Verkauf von operativen Tätigkeiten.

myOpenFactory hält Standardadapter für viele ERP-Systeme bereit.

Bereits jetzt werden viele gängige Kommunikationsstandards unterstützt, die man auch verwenden kann, wenn noch kein Standardadapter für das eingesetzte ERP-System verfügbar ist:

- CWA16504
- EANCOM 1997
- EDIFACT D93A, D96A, D96B, D97A, D97B, D99A
- myOpenFactory 3.0, 3.1, 4.0
- OCI
- OCS 7.2.1
- openTrans 1.0
- UBL 2.0
- xCBL 3.5, 4.0

Wenn Sie noch andere Kommunikationsformate benötigen, können diese meist kurzfristig bereitgestellt werden. Für einen einfachen Einstieg in die Kommunikation steht darüber hinaus ein Web-Client zur Verfügung.

### Fahrt aufnehmen mit dem PSI Netzwerk

Elektronische Kommunikation verringert die manuellen Aufwände für nicht wertschöpfende Tätigkeiten. Die Nutzung des PSI Netzwerk mit myOpenFactory und die Ausweitung auf alle vertretenen Unternehmen erleichtern die elektronische Kommunikation mit vielen Unternehmen gleichzeitig.

### Die Vorteile auf einen Blick:

- Fokussierung auf wertschöpfende Tätigkeiten
- Bestandssenkungen
- Vermeidung von Medienbrüchen und Erfassungsfehlern
- Erschließung eines Netzwerks (nicht Point2Point)
- Abdeckung der wichtigsten Prozesse (Anfrage, Offerte, Bestellung, Rechnung, Terminbestätigung,...)
- Stammdatenabgleich

**myOpenFactory Software GmbH**  
Campus Boulevard 55  
52074 Aachen  
Deutschland

Telefon: +49 241 9900030-0  
E-Mail: [hallo@myopenfactory.com](mailto:hallo@myopenfactory.com)  
[www.myopenfactory.com](http://www.myopenfactory.com)

**PSIPENTA Software Systems GmbH**  
Dircksenstraße 42-44  
10178 Berlin  
Deutschland

Telefon: +49 800 377 49 68 <sup>[kostenfrei]</sup>  
E-Mail: [vertrieb@psipenta.de](mailto:vertrieb@psipenta.de)  
[www.psipenta.de](http://www.psipenta.de) | [www.erp-demo.de](http://www.erp-demo.de)